

Innesäljare -Säljsupport till Elkapsling AB

Om företaget

Elkapsling AB är ett växande industriföretag som utvecklar, tillverkar och marknadsför skåp och kapslingar för skydd av elektrisk och elektronisk utrustning. All tillverkning och utveckling sker i fabriken i Alby utanför Ånge och kunderna finns framför allt i Norden.

Elkapsling omsätter ca 200 miljoner och har 96st anställda. Elkapsling ingår i teknikkoncernen Lagercrantz som är verksam i nio länder i Europa samt i Indien, Kina och USA. Koncernen har omkring 1500 anställda och omsätter cirka 4 miljarder kronor. Bolagets aktie är listad på Nasdaq Stockholm sedan 2001.

Läs mer om företaget på www.elkapsling.se eller www.lagercrantz.com

Mer om tjänsten

Rollen som innesäljare-säljsupport innefattar primärt att hantera de förfrågningar, kundärenden och övriga externa kontakter som inkommer till företaget via telefon, mejl, internet etc.

I befattningen kan också ingå, på uppdrag av distriktsäljare eller Sälj- och Marknadschef, proaktivt säljarbete i form av uppringande verksamhet, utskick, medverkan vid mässor och andra kundaktiviteter.

I rollen ingår nära kontakt och samverkan med övriga avdelningar inom Elkapsling, som t.ex. Produktion och Konstruktion.

Övriga arbetsuppgifter innefattar:

- Ansvar för inkommande mailkorgar gällande order och offert, samt hantering och fördelning av dessa mejl till berörda
- Försäljning och marknadsföring av företagets hela produktportfölj enligt företagets försäljningsprocess
- Ansvar för kundplanering, bearbetning, löpande affärskontakter och uppföljning mot definierade kunder och segment
- Säljsupport och tekniskt stöd för företagets distriktsansvariga säljare
- Vid behov driva affärsförhandlingar i enlighet med fastställda befogenheter och i samråd med närmaste chef
- Administrera i affärssystemet Monitor

Stationeringsort: Alby

Din profil

Vi söker dig med:

- Gymnasieutbildning eller motsvarande inom relevant område
- Affärsmässighet med förankring i behovs- och värdebaserad försäljning
- Erfarenhet från arbete med nära kundkontakter
- God social kompetens
- Flytande svenska både i tal och i skrift
- Goda kunskaper i engelska
- God datorvana

Vi söker en säljare som brinner för att skapa och upprätthålla goda relationer till sina kunder och som trivs med att arbeta rådgivande och konsulterande.

Som person har du stort driv, engagemang och är uthållig i ditt arbetssätt. Vi tror även att du är lösningsorienterad, tålmodig och arbetar strukturerat.

Ansökan

Observera att urval sker löpande. Skicka din ansökan innehållande personligt brev och CV till anette.falk@elkapsling.se

Då vi gjort våra val av rekryteringskanaler undanber vi oss vänligen men bestämt direktkontakt med bemannings- och rekryteringsföretag samt försäljare av ytterligare jobbannonser.

Eventuella frågor om tjänsten besvaras av:

Göran Näslund, Sälj- och Marknadschef, 0690-76 30 10

Facklig representant:

Magnus Haraldsson, Unionen, 0690-76 30 70

Välkommen med din ansökan!